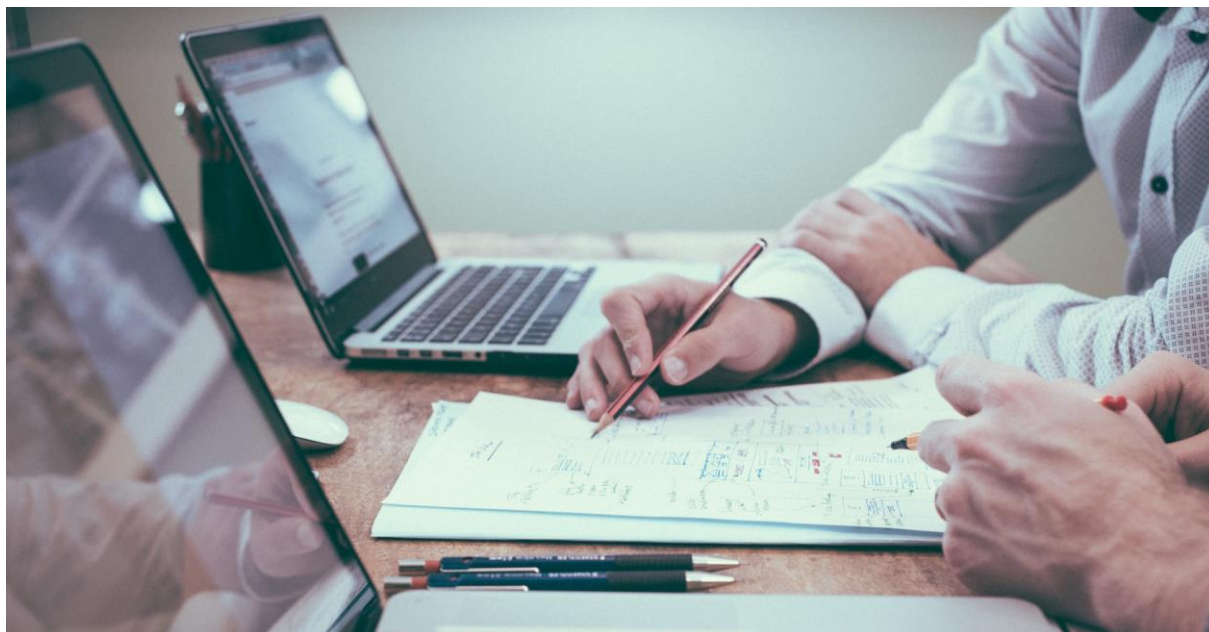


BREZPLAČNA DELAVNICA

**Kako oceniti vrednost podjetja in
kdaj se odločiti za prodajo oz. prenos lastništva?**



16. junij 2021, med 11.00 in 13.00 uro

o načinu izvedbe delavnice boste pravočasno obveščeni

(odvisno od epidemiološke slike v regiji)

Želite oceniti vrednost vašega podjetja, širiti ali prodati svoj posel?

***Ne veste kako se lotiti prodaje oz. predaje podjetja
naslednikom in potrebujete pomoč?***

*Vas zanima katere vse postavke lahko vplivajo
na vrednost vašega podjetja?*

 **PRIJAVA** 

Prijave sprejemamo do 15.6.2021 oz. do zapolnitve mest.

STROKOVNA IZVAJALCA DELAVNICE

Tomo Senekovič je idejni vodja in ustanovitelj portala BorzaPosla.si. BORZA POSLA je z leti uspešnega delovanja na področju prodaj in prevzemov manjših, zasebnih, slovenskih podjetij postala vstopna točka za vse podjetnike, ki razmišljajo o prodaji svojega podjetja in na drugi strani tiste, ki razmišljajo o prevzemu delujočega podjetja. Pri prodaji zasebnih podjetij deluje kot svetovalec in posrednik, dnevno se srečuje z izzivi podjetnikov, ki razmišljajo o prodaji svojega posla in na drugi strani s prevzemniki – tako posamezniki, ki prvič vstopajo v podjetništvo, kot tudi obstoječimi podjetniki, ki si želijo širitve obstoječega poslovanja. Na temo prodaje podjetja predava in svetuje različnim podjetjem.

Uroš Kavš, svetovalec za družinsko podjetništvo. Prihaja iz družinskega podjetja, v katerem je bila zaposlena celotna družina. Po duši je sociolog, po zanimanju podjetnik in skupek vseh želja in okoliščin ga je pripeljal do odločitve, da družinski posel prepusti bratu, sam pa prične s svetovalno dejavnostjo. V ta namen je ustanovil Inštitut M.O.S.T., kar je simbol uspešnega prehoda dejavnosti in odgovornosti iz staršev na potomce. Izvaja družinsko – poslovno – premoženjsko mediacijo in različne delavnice za uspešen prenos družinskih podjetij. Je tudi svetovalec specialist za družinsko podjetništvo pri SPIRIT Slovenija.

VSEBINA - PROGRAM

V okviru prvega dela delavnice bomo obdelali naslednje teme

Kakšno podjetje je primerno za prodajo?

Kaj vse lahko vpliva na vrednost podjetja?

Kdo so lahko kupci takšnih podjetij in kje jih najdemo?

Katere so najbolj tipične strukture prodaje podjetja?

Kakšne so posebnosti pri prodaji manjših, zasebnih podjetij?

V okviru drugega dela predavanja bomo prejeli odgovore na vprašanja

Kako ugotoviti, ali so nasledniki dovolj motivirani za prevzem družinskega podjetja?

Je za dolgoročen uspeh dovolj, da so potomci zaposleni v domačem poslu?

Katere so ključne lastnosti, ki jih morajo imeti uspešni prevzemniki?

Kako zagotoviti učinkovit prenos odgovornosti na naslednike?

Kdaj se začeti pripravljati na prenos/prodajo družinskega posla?

PRIVOLITEV

Z oddano prijavo dajete privolitev, da se vaši osebni podatki hranijo za namene vabljenja za delavnico dne 16.6.2021. Z evidentiranjem na prezenčno listo udeleženi na delavnici pa dovoljete, da se podatki obdelujejo za namene izvajanja in spremljanja evropskega projekta/operacije SPOT svetovanje Pomurje, ki se izvaja v času od 1.1.2018 do 31.12.2022. Za izkazovanje izvajanja operacije SPOT svetovanje Pomurje bo izvedba delavnice fotografirana.

V kolikor želite, da iz samega slikovnega materiala ne boste prepoznani, imate možnost, da predlagate anonimizacijo vaše prepoznavnosti. Podatki se ne bodo iznašali v tretje države.

Upravljevec zbranih osebnih podatkov je Pomurska gospodarska zbornica, Lendavska 5A, 9000 Murska Sobota.